

AZERRISK Advantage, entreprise innovante, est un cabinet indépendant et international d'expertise, de conseil et de formation en finance en pleine expansion qui accompagne les entreprises et les banques en leur proposant des solutions logicielles innovantes en finance, spécifiquement en gestion des risques financiers à des clients de toutes tailles et de tous secteurs.

**Nous recherchons un(e) Business Developer (H/F) en CDI,
en charge du développement commercial
Lieu : St Mandé - des déplacements à l'international sont à prévoir**

Votre mission :

1. Diffuser l'offre de solutions de formation / conseil / logiciels développée en propre par notre société Azerrisk, en capitalisant notamment sur les références et labellisations de la société.
2. Développer et mettre en œuvre une stratégie commerciale complète couvrant différents segments de clientèle (Banques, industrie, PME/PMI) et différents périmètres géographiques (Europe, pays émergents).
3. Comprendre les besoins du client et identifier les solutions les mieux adaptées au sein de la gamme d'outils et de services proposée par Azerrisk Advantage.
4. Rencontrer les prospects et élargir le portefeuille de contrats de la société.

Le contexte :

AZERRISK Advantage offre une palette complète de solutions de pilotage des risques financiers et de solutions logicielles. Ces solutions sur mesure ont été développées en propre, et sont adaptées et adaptables aux entreprises de tous secteurs (finance, gestion d'actif, industrie..), y compris dans les pays émergents.

Prérequis :

Intérêt fort pour les sujets financiers.

Goût pour l'autonomie, le challenge et le « terrain » dans un environnement international.

Les plus de ce poste en cdi :

Vous interviendrez sur des marchés en forte croissance et sur des problématiques au cœur de l'actualité financière. Ce poste offre une autonomie très forte au candidat, dans la définition de sa stratégie commerciale, avec un budget de départ prédéfini. Il offre également l'opportunité de travailler au sein d'une entité à taille humaine, d'intervenir sur des marchés très différenciés sur les plans sectoriels géographiques et culturels avec des perspectives d'évolution rapide selon les résultats obtenus.

Profil recherché :

Ayant centré notre développement sur l'expertise financière, nous recherchons un(e) collaborateur(trice) en charge de notre développement commercial avec une formation d'école d'ingénieur, de commerce, d'une formation universitaire proche ou d'un BTS spécialisé en commerce international.

Profil sérieux, autonome et exigeant, vous avez le goût du challenge et souhaitez développer votre propre stratégie commerciale, dans un cadre où la déontologie et le respect des intérêts du client primeront.

De bonnes connaissances en finance, gestion des risques financiers seront un vrai plus.

Rémunération et perspectives :

Rémunération selon profil + primes selon les résultats obtenus, tickets restaurant, intéressement, frais de mission à l'étranger intégralement pris en charge.. Le salaire fixe sera revu à la hausse en fonction du développement commercial apporté avec perspective d'une évolution de poste (Responsable commercial de l'équipe).

Frais de mission à l'étranger intégralement pris en charge.

Pour postuler, merci de transmettre par mail votre lettre de candidature et votre CV à :

Madame Sylvie COUGNAUD (Responsable du recrutement) - Mail : scougnaud2@azerrisk.com